

Projet d'appui à la commercialisation des semences de bonne qualité en province du Haut-Uele

Mis en œuvre avec l'appui de l'Alliance pour la Protection de la Biodiversité et le Développement (APBD)
Appel à manifestation d'intérêt

1. CONTEXTE

Adam Smith International est une société de conseil mondiale qui travaille localement pour transformer des vies en rendant les économies plus fortes, les sociétés plus stables et les gouvernements plus efficaces. Nous travaillons pour le compte de gouvernements, de fondations et d'entreprises qui partagent notre ambition de relever les grands défis auxquels le monde est confronté. Nous avons une empreinte remarquable en RDC, où nous mettons en œuvre des programmes de développement des systèmes de marché depuis plus de huit ans.

Depuis janvier 2022, ASI est le chef de file d'un consortium de 4 organisations, qui mettent en œuvre un projet financé par USAID, intitulé "l'Alliance pour la Protection de la Biodiversité et le Développement (APBD)". Ce projet vise à protéger durablement le paysage de la Garamba, en offrant notamment aux communautés qui y vivent des opportunités économiques rentables, responsables et respectueuses de l'environnement.

L'Alliance réunit un groupe d'acteurs locaux du secteur privé, de la société civile, du gouvernement et des donateurs afin d'établir une vision commune du développement de la région entourant le Parc National de la Garamba (PNG), en province du Haut-Uele. Il s'articule autour des composantes suivantes : formation professionnelle et inclusion financière, accès à l'éducation de base, développement du secteur privé, artisanat minier légal et responsable, gestion de l'aire protégée. Nos principaux partenaires de mise en œuvre sont African Parks, qui gère le PNG, et Global Communities. Kibali Gold Mine (KGM), la plus grande mine d'or de toute la RDC est un partenaire opérationnel et logistique.

Dans sa composante relative au développement du secteur privé, l'Alliance est à la recherche d'un partenaire privé spécialisé dans la production et la commercialisation de semences améliorées de bonne qualité.

2. OBJECTIFS DU PROJET

Le projet s'étalera sur une durée minimale de 12 mois et poursuivra les objectifs suivants :

- Faciliter l'entrée sur le marché du Haut-Uele d'un fournisseur de semences de bonne qualité;
- Faciliter l'approvisionnement direct en semence des acteurs du marché du HU, auprès du partenaire introduit par l'Alliance.

3. DESCRIPTION DES TACHES

3.1 Portée de l'intervention

Le projet sera mis en œuvre dans les territoires de Watsa et Faradje. Au total, il doit bénéficier à au moins 1,500 producteurs.

3.2 Résultats attendus

Les principaux résultats attendus du projet sont les suivants :

- Mise en place et entretiens de 1000 champs de démonstration l'opérateur sélectionné ;
- Formation d'un minimum de 6 agents de vente ;
- Formation d'un minimum de 50 agro-dealers ;
- Réalisation d'un minimum de 2 campagnes de marketing ;
- Recrutement d'un minimum de 10 agents de supervision/agronomes formés et disponibles pour entretenir les champs de démonstration et accompagner les premiers clients ;
- Réalisation et Distribution d'au moins 2.000 brochures informationnelles ;
- Distribution minimum de 2,000 calendriers agricoles ;
- Vente d'au moins 750 kg de semences réparties entre le maïs et le Riz lors des 12 premiers mois.
- Vente d'au moins 50 Kg de semences maraichères lors des 12 premiers mois ;

4. DOSSIER DE CANDIDATURE

Le dossier de candidature des soumissionnaires doit inclure :

- Une offre technique (voir spécifications ci-dessous) ;
- Une offre financière (voir spécifications ci-dessous).

5. OFFRE TECHNIQUE

Dans le détail, l'offre technique doit inclure :

- Une lettre de soumission dûment datée et signée, avec nom, qualité et adresse complète de la société ;
- Tout document en cours de validité, prouvant l'existence légale de la société dans le pays ; ou dans le pays d'origine du soumissionnaire si celui-ci n'a pas encore de présence en RDC.
- Preuves d'activité continue dans les secteurs de la vente de semences améliorées et autres intrants agricole au cours des 3 dernières années (rapport des ventes, rapport comptable etc)
- Au moins 3 CV des gestionnaires administratifs et techniques de la société ;
- Au moins deux références professionnelles ;
- Une proposition technique narrative de 5 pages maximum décrivant les principales étapes de la mise en œuvre du projet ;
- Un chronogramme indicatif de mise en œuvre sur une durée de 12 mois, à partir de juillet 2022 ;
- La description des dispositifs expérimentaux des champs de démonstration : objectifs, méthodologie, fréquence des formations, opérations culturales importantes à réaliser, etc.
- Fiches techniques détaillées des différentes variétés des semences vivrières (riz, maïs) et /ou maraichères proposées
- Liste de prix détaillés par type de semence, taille d'emballage, condition de paiement, etc.
- Agrégation /autorisation du SENASEM pour les variétés de semences
- Des preuves d'expérience pertinentes dans la conduite des champs de démonstration ;
- Des preuves de l'intégration et de la participation des femmes et groupes minoritaires dans le modèle d'affaires de l'entreprise ;
- Des preuves de la capacité à co-investir avec l'Alliance pour la réussite et l'expansion éventuelle du projet
- Preuves de collaboration passées avec des projets et organisations de développement, financés par des bailleurs de fonds internationaux

- Si la société est en dehors de la Province du Haut Uélé, présenter un plan d'installation de la société dans la Province.

6. OFFRE FINANCIERE

Dans le détail, l'offre financière doit inclure :

- Un budget détaillé soutenant la mise en œuvre de la proposition technique ainsi que la contribution financière apportée par le partenaire (en cash ou en nature) ;
- Un budget narratif décrivant les principaux postes de dépenses du budget proposé.

7. AUTRES LIVRABLES A FOURNIR PENDANT LA MISE EN OEUVRE

- Manuels ou curricula de formation des agronomes, des agro dealers, des agents des ventes et producteurs ;
- Base des données des agriculteurs désagrégé par sexe et ayant participé aux formations dans les champs de démonstration
- Coordonnées GPS des champs de démonstration ;
- Preuves des formations des agro dealers, des agents des ventes.

8. PERIODE D'ENGAGEMENT

Le démarrage du projet est prévu le 1er juillet 2023, pour une durée initiale d'au moins douze mois.

9. EVALUATION DES SOUMISSIONNAIRES

Le processus de sélection se déroulera en deux temps :

- Phase 1, tri des soumissionnaires, sur base des critères administratifs éliminatoires ;
- Phase 2, sélection du partenaire sur base des critères techniques et financiers.

Le tableau ci-dessous présente les critères de sélection du partenaire de mise en œuvre, ainsi que le barème de notation qui sera utilisé pour départager les soumissionnaires.

Critères administratifs	Barème	Commentaires
Être une société de droit privé	NA	Critère éliminatoire
Fournir tous les documents demandés dans la section 5	NA	Critère éliminatoire
Critères techniques	Barème	Commentaires
Qualité des propositions techniques garantissant l'atteinte des objectifs et résultats énoncés sous les sections 2 et 3	/15	
Qualité des propositions techniques garantissant le respect de l'environnement et la production et la commercialisation des semences vivrières et maraichères de bonne qualité	/15	
Qualité des propositions techniques garantissant la participation des femmes dans le modèle d'affaires et le modèle de distribution de la société	/15	
Expérience passée dans la conduite de projets de développement avec des bailleurs de fonds et organisations internationales, avec une approche "marché"	/15	
Total évaluation technique	/60	
Critères financiers	Barème	Commentaires

Qualité du budget détaillé et du budget narratif fournis	/10	
Compétitivité de l'offre financière	/15	
Compétitivité de la contribution financière apportée par le partenaire de mise en œuvre	/15	
Total évaluation financière	/40	
TOTAL		/100

10. INSTRUCTIONS GENERALES AUX SOUMISSIONNAIRES

Les soumissionnaires sont encouragés à se rendre sur place pour développer leurs propositions techniques et financières, ou bien à entreprendre toute démarche utile pour obtenir les renseignements dont ils ont besoin auprès des producteurs, autorités et services techniques compétents. Les soumissionnaires peuvent également envoyer leurs questions sur le présent appel à manifestation d'intérêt entre le 01/05/2023 et le 20/05/2023 à l'adresse suivante : **harris.ayuk@adamsmithinternational.com**

La date de clôture de l'appel est le dimanche 20/05/2023 à 17h00, heure de Kinshasa. Les dossiers de candidature et pièces justificatives peuvent être soumises en français ou en anglais, et doivent être envoyées à la même adresse.

Fait a Durba, le 18/04/2023

Project Manager

Harris Ayuk
P.O


